株式会社
サン・プランナー

× 辰巳 明弘
株式会社佳論　代表取締役社長

スイッチ・ON!! セミナー
Switch On Seminar

接客のカリスマに学ぶ販売術

お客様に感動してお買上げいただくには？

2017 年
4 月 4 日 火

【開　場】12:30
【開　演】13:00～17:00
【入場料】6,000円
【会　場】プラサヴェルデ
（ふじのくに千本松フォーラム）



辰巳　明弘
Akihiro Tatsumi

株式会社佳論　代表取締役社長
輝く自分ブランドクリエイター

1950年奈良県生まれ。商業高等学校卒業後、大手宝石専門店チェーンに入社。店長時代、同チェーンの他店舗の月間売上目標の平均500万円に対し、辰巳氏がマネジメントする店舗は毎月5,000万円を売上げ、その驚異的な売上成績が話題となり、全国各地からその接客方法を学ぶ視察ツアーが組まれる。その後コンサルタントとして独立。これまでにないコンサルティング手法と短期間で業績を飛躍的にアップさせる指導力で脚光を浴び、カリスマ接客コンサルタントとして、その知名度を広げている。

体感型の当セミナーで身につけられる 今すぐ使える6つの気付き

1. 他店の10倍売り上げる！伝説の販売員の接客ノウハウをお伝えします！
2. 業種不問！接客する全ての方に有効で、「即日成果を出す」ことができます！
3. お客様に感動を与えながら、お買い上げいただける接客術がわかる！
4. 最高の笑顔でコミュニケーションをとり、接客が楽しくなる方法がわかる！
5. お買い上げ下さった方から、喜んで友人・知人を紹介してもらえる秘訣がわかる！
6. 組織の風土が、人のモチベーションに与える重要性を体験できる！



会場　プラサ ヴェルデ(ふじのくに千本松フォーラム)
〒410-0801 静岡県沼津市大手町1-1-4
TEL055-920-4100　FAX055-920-4101

【お問合せ先】株式会社サン・プランナー　担当者：伊藤
TEL：055-920-5020　FAX：055-924-5397
〒410-0055 静岡県沼津市高島本町16-16 三井生命ビル3Ｆ

株式会社 サン・プランナー